



# FORMATION - COLLECTIVE

**Concevoir, mettre en place et  
développer une activité  
entrepreneuriale**



# Aider les solo-entrepreneur(e)s à poser les bases d'une entreprise qui leur ressemble !

- Définir son **profil d'entrepreneur(e)** Identifier sa mission et sa vision
- Définir les **clients** avec qui ont a envie de travailler
- Créer ses premières **offres** (Services et/ou produits)
- Construire sa **stratégie commerciale** et **marketing**
- Préparer la **gestion** de l'entreprise
- Choisir le **statut** adapté au projet et au profil
- Construire une **stratégie** et un **plan d'action** de démarrage



# FORMATION – ACTION

**13 jours**

Soit un total de **91 heures** sur une durée de **2 à 4 mois** (2 jours/semaine)

Pour vous préparer à l'entrepreneuriat et au développement de votre projet.

Points forts :

- Nous proposons une **pédagogie** interactive, pragmatique et **personnalisée** favorisant le **co-développement** entre les porteurs de projet afin de rapidement développer un « esprit réseau »,
- Une formation **opérationnelle** qui alterne **études de cas**, apports **théoriques** et exercices d'**application** en lien avec les projets des stagiaires,
- Un travail de **synthèse** sous forme d'**atelier** en co-développement avec les porteurs de projet,
- Des **experts métier** juridique, finance, comptabilité, coaching sont rassemblés pour transmettre leurs **expériences** terrain et leur **savoir-faire** méthodologique.
- Des petits groupes (10 personnes maximum) afin de faciliter les mises en situation
- Une formation en fonction des **besoins** du créateur : par module ou sur l'ensemble des six modules.



# OBJECTIFS DE LA FORMATION :

Evaluer la **faisabilité et la viabilité** de votre projet par rapport à vos attentes, votre profil et le marché,

Piloter le **déploiement** de votre projet en ayant identifié les « bonnes pratiques » relatives aux différentes étapes de votre projet,

Identifier le **Business Model** correspondant a votre projet

Développer le **Business Plan**, pour présenter la **stratégie** de l'entreprise et ses **implications financières** pour les années à venir

Savoir **communiquer** sur son entreprise

Mettre en place le **pilotage** de son entreprise

Déterminer son **statut**, sa **protection** et son **organisation**



## MODULE 1 : Mon profil d'entrepreneur(e)

- **Identifier votre personnalité d'entrepreneur(e) :**
  - Vos compétences/talents/valeurs/rêves
  - Test d'intérêts professionnels (typologie de HOLLAND)
  - Vos besoins/moteurs/croyances/peurs
  - Vos ressources
  
- **L'entreprise que vous imaginez:**
  - Votre mission (Pourquoi ?)
  - Votre vision (Vos pour quoi ?)
  - Vos motivations
  
- **Les freins à lever:**
  - Les conséquences sur votre vie privée et votre entourage

Travail à réaliser après ce module : Présentation de son projet entrepreneurial en adéquation avec son profil



## MODULE 2 : Mes clients/mes offres

- **Identifier votre cible de clientèle :**
  - A qui vendre ? Définir ses cibles : qui sont les utilisateurs de mon produit/service ? Quelle typologie ? Quelles caractéristiques ?
  - La marché et la concurrence
  
- **Déterminez vos premières offres (produits/services):**
  - Quoi vendre ?
  - Sous quelles formes ?
  - A quel prix ?

Travail à réaliser après ce module : Business Model



## MODULE 3 : Mes outils et moyens de vente

- **Le marketing digital:**
  - Les différents outils
  - Choisir ceux adaptés au projet et à ma personnalité
  
- **Le commercial :**
  - Prospection (où, comment ?)
  
- **La communication :**
  - Les différents canaux

Travaux à réaliser après ce module : Plan de développement commercial et présentation des outils promotionnels



## MODULE 4 : Mes finances

- **Mes besoins financiers:**
  - Investissements
  - Charges
  
- **Le tableau de trésorerie :**
  - Les principaux pôles (Le chiffre d'affaires, les coûts fixes et variables, le résultat, les immobilisations, les capitaux propres)
  
- **Les indicateurs clés pour la gestion**
  
- **Les différentes aides financières**
  - Les aides à la création d'entreprise : trouver les financements (prêts d'honneur ; prêts bancaires ; prêt solidaire ; financement participatif ; crédit-bail ; la lovemoney, les aides de l'état, des collectivités...)
  - Le cumul des allocations chômage et la demande d'avance sur allocations.
  
- **Choisir son comptable**

Travaux à réaliser après ce module : Tableau de suivi de trésorerie et plan de financement





- **La structure juridique la mieux adaptée à mon projet et ma situation :**
  - Les différents statuts et leurs implications
  - Les différentes régimes sociaux et fiscaux
  
- **Ma protection:**
  - Ma santé/prévoyance
  - Mes risques professionnels
  
- **Ma gestion**
  - Mes devis/factures
  - Mes CGV

Travaux à réaliser après ce module : Choix du statut et argumentation



## MODULE 6 : Ma stratégie pour les 6 premiers mois

- **Mes premières actions**
  - Les différents statuts et leurs implications
  - Les différents régimes sociaux et fiscaux
  
- **Ma protection:**
  - Ma santé/prévoyance
  - Mes risques professionnels
  
- **Ma gestion**
  - Mes devis/factures
  - Mes CGV

Travaux à réaliser après ce module : Plan d'action des 6 premiers mois d'activité



## MOYENS PEDAGOGIQUES

- **Intervenants** : Pour vous accompagner dans la création de votre entreprise, nous mobilisons des formateurs, professionnels expérimentés de l'entrepreneuriat et des experts spécialisés dans leurs domaines respectifs : comptabilité/finances, marketing/communication, développement personnel, développement commercial.
- **Outils, supports** : La trame des cours est projetée grâce à un vidéoprojecteur, des supports de cours sont fournis aux stagiaires.
- **Acquisition des connaissances** : A la fin de chaque session, un tour de table est effectué afin d'évaluer le niveau d'acquisition des connaissances par les stagiaires. A l'issue de la formation une évaluation du transfert des acquis est réalisée.
- **Public concerné** : Toute personne souhaitant créer une entreprise individuelle.
- **Prérequis** : Maîtrise des outils bureautiques, avoir identifié un secteur d'activité.



## PRIX ET MODES DE FINANCEMENT

- ✓ **La Formation « Concevoir, mettre en place et développer une activité entrepreneuriale » dispensée aux créateurs d'entreprise est éligible au CPF (Compte Personnel de Formation) , le code CPF est 203**
- ✓ **LNRJ est référencée en tant qu'organisme de formation par le DATADOCK pour faire financer ses formations par les OPCO (Opérateur de Compétences)**
- ✓ **LNRJ figure sur le site KAIROS de Pôle Emploi pour proposer ses formations aux Demandeurs d' Emploi**
- **TARIFS :**
  - Pour l'ensemble de la formation (6 modules et évaluation finale) : 3250 € HT soit 3900 € TTC**
  - Chaque module peut être suivi seul au tarif de : 700 € HT soit 840 € TTC**
- **Les financements possibles :**
  - Compte Personnel de Formation : code CPF 203**
  - Pôle Emploi , inscription sur KAIROS**
  - Entreprise**
  - Personnel**



## INFOS PRATIQUES

# LNRJ est spécialisée dans l'entrepreneuriat féminin

- ✓ **Nous contacter pour toute information et inscription :**

**06 21 19 18 41 ou [helene.thomas@lnrj.fr](mailto:helene.thomas@lnrj.fr)**

- ✓ **Dates : Du 12 septembre 2019 au 15 novembre 2019  
(2 jours par semaine les jeudi et vendredi)**
- ✓ **Lieu : Sur Paris  
(A définir en fonction du nombre de participant(e)s)**



## INFORMATIONS ENTREPRISE

- Adresse siège : 4 rue des Pommiers, 91600 SAVIGNY SUR ORGE
- N° siret : 529 349 706 00018
- Code APE : 8560Z
- N° déclaration d'activité : 11 91 06857 91
- Soumis à la TVA
- Formation éligible au CPF n° 203

Suivez-nous sur :

